

# MicroMedica

••••• SOLUTIONS D'AFFAIRES

## RECRUTE!

### Joignez-vous à une entreprise en pleine croissance!

MicroMedica Solutions d'Affaires, manufacturier de logiciels de gestion pour PME, vous invite à faire partie d'une équipe dynamique guidée par le désir du dépassement.

En expansion depuis plus de 24 ans, le succès de notre entreprise repose sur l'expertise, la qualité et l'implication de nos employés.

### Poste à combler:

#### **Représentant(e) aux ventes**

Lieu: Ville de Québec, temps plein, permanent

Horaire: lundi au vendredi, de jour

Salaire concurrentiel et bonis

#### **Description:**

- Vous aurez principalement la responsabilité de présenter nos logiciels à des clients potentiels.
- Effectuer les suivis sur les dossiers en cours.
- Effectuer les suivis pour les activités marketing / prospection de nouveaux clients.
- Faire la promotion de nos produits-vedettes.

#### **Exigences:**

Expérience en vente ou marketing de 2 ans ou plus. Facilité à communiquer. Avoir le goût de se surpasser. Capacité d'assimiler rapidement de nouveaux logiciels de travail. Connaissance de logiciels comptables tels Acomba ou Avantage un atout. Personne ayant le souci du client. Capacité de travailler en équipe. Maîtrise des logiciels bureautiques. Excellent français parlé et écrit. Le bilinguisme serait un atout important.

•••••

MicroMedica Solution d'Affaires vous offre une opportunité de carrière des plus intéressante. Si un tel défi vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae au Service des Ressources Humaines; à l'attention de Monsieur Gino Gendron par courriel au [ggendron@mbs.ca](mailto:ggendron@mbs.ca)

Téléphone: 418-780-3451, Sans Frais: 1-877-780-3451, Télécopieur: 418-780-3624